

Die mailworXs GmbH – mail alliance – ist Deutschlands großes Netzwerk privater Postdienstleister. Unsere Partner finden Sie direkt in der Region. Deutschlandweit spannt sich unser Netz vom Norden bis in den Süden – vom Westen bis in den Osten.

Zentral organisiert und qualitativ standardisiert bieten wir unseren Geschäftspartnern flexible Versandlösungen und optimierte Portokosten-Kalkulationen an.

Wir stimmen unsere Lösungen genau auf die Bedürfnisse unserer verschiedenen Kundengruppen ab. Diese sind mittelständisch werbende Unternehmen, stationäre Retailer wie E-Commerce-Online-Händler, Agenturen, der öffentliche Sektor sowie namhafte Medienhäuser. Sie alle profitieren von unserem günstigen Briefporto und unseren attraktiven Zusatzleistungen.

Wir sind systemrelevant, jung, flexibel und dynamisch und freuen uns darauf, Sie kennenzulernen!

Für unseren Standort **Nürnberg** suchen wir Sie im

Vertriebsinnendienst

Wenn Sie ...

- die Herausforderung lieben, Cross- und Upselling-Potentiale erkennen und ausschöpfen können
- eine kaufmännische Ausbildung absolviert haben und eine mehrjährige Berufserfahrung im Vertriebsinnendienst vorweisen können
- den Ehrgeiz sowie das Interesse besitzen, sich auf neue Aufgabenbereiche schnell einzustellen und einzuarbeiten
- über eine lösungsorientierte Arbeitsweise, ein hohes Verantwortungsbewusstsein und Kundenorientierung verfügen
- den Spaß an der Neukundenansprache nicht verlieren
- empathisch, teamfähig, motiviert und engagiert sind

... bekommen Sie von uns:

- schnelle Entscheidungswege
- eine Festanstellung mit einer attraktiven Vergütung
- einen modernen, ergonomischen Arbeitsplatz
- flexible Arbeitszeiten in einer 40-Stunden-Woche
- Möglichkeit zum mobilen Arbeiten
- eine Unfallversicherung, die sowohl beruflich als auch privat gilt
- Unterstützung bei Ihrer persönlichen Altersvorsorge

Ihr Profil:

- Sie nehmen Kontakt zu potentiellen Kunden auf und beraten Sie zu unseren Dienstleistungen.
- Sie betreuen unsere Bestandskunden im nationalen Bereich und unterstützen die Kollegen im regionalen Bereich.
- Sie arbeiten eng mit dem Key Account Management und dem Team rund um das Auftragsmanagement zusammen.
- Sie pflegen aktiv die Lead Pipeline in unserem CRM-System.

Wenn diese Stelle Ihr Interesse weckt, bewerben Sie sich bei uns! Es wartet ein aufgeschlossenes Team auf Sie, das sich auf Sie freut und Sie intensiv einarbeitet.

Bitte richten Sie Ihre vollständige und aussagekräftige Bewerbung mit Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung per E-Mail an:

mailworXs GmbH
Frau Manuela Reuther
Berner Straße 2, 97084 Würzburg
Telefon 0931 660574-242
Mobil 0175 3022666
bewerbung@mailworxs.de



mailworXs
BRIEFDIENSTLEISTUNGEN

www.mailworxs.de